

Aplikasi Berbasis Web untuk Penjualan Masakan dan Produk Kemasan (Studi Kasus : CV Restu Mande, Bandung)

Novrida Dwi Laksanti¹, Renny Sukawati², Monterico Adrian³

^{1,2,3}Program Studi D3 Komputerisasi Akuntansi, Fakultas Ilmu Terapan Universitas Telkom

¹novridalaksanti5@gmail.com, ²renny@tass.telkomuniversity.ac.id, ³monterico.adrian@gmail.com

Abstrak - CV Restu Mande merupakan sebuah perusahaan yang memproduksi dan menjual masakan dan produk kemasan. Masakan dan produk kemasan yang dibuat merupakan makanan khas padang yang menjadi ciri khas perusahaan ini. Proses bisnis pada unit penjualan di perusahaan ini masih dilakukan dengan bantuan alat sederhana, yaitu mesin kasir untuk menangani penjualan tunai dan Ms. Excel yang digunakan untuk mencatat pembayaran beban, penjualan kredit, merekap data penjualan tunai serta kredit. Pencatatan yang dilakukan secara manual seringkali menyebabkan kesalahan dalam pencatatan transaksi dan memakan waktu yang lama, sehingga dapat mempengaruhi proses bisnis unit lainnya, seperti unit produksi yang berjalan lambat. Selain itu juga dapat menyebabkan penjualan masakan dan produk kemasan tidak maksimal. Oleh karena itu, penelitian ini memberikan solusi untuk mengatasi permasalahan yang terjadi di CV Restu Mande dengan cara membangun sebuah aplikasi yang dapat membantu proses bisnis pada unit penjualannya. Fungsionalitas yang dimiliki oleh aplikasi ini yaitu dapat menangani transaksi penjualan tunai dan kredit, transaksi pelunasan piutang, transaksi retur penjualan kredit, transaksi pembayaran beban, catatan transaksi, laporan, grafik, serta analisis rasio profitabilitas. Metode yang digunakan dalam perancangan aplikasi ini adalah metode

Abstract - System Development Life Cycle (SDLC) dengan tipe evolutionary prototype. Restu Mande restaurant is a company that produces and sells food and packaging products. The dishes and packaging products that are made are typical Padang foods. The business process in the sales unit at the company is still carried out with a simple tool, named cash register that handle the cash sales and Ms. Excel is used to record expense payments, credit sales, recapitalize cash sales and credit data. Manually recording often causes errors in recording transactions and takes a long time, so it can affect the business processes of other units, such as slow production units. Besides that, it can also cause the sale of food and packaging products not to be maximal. Therefore, this research provides a solution to overcome the problems that occur in Restu Mande's restaurant by building an application that can help

business processes in the sales unit. The functionality of this application such as, can handle cash and credit sales transactions, accounts receivable payment transactions, credit sales return transactions, load payment transactions, transaction records, reports, graphs, and profitability ratio analysis. The method that used in this designing is System Development Life Cycle (SDLC) method with the type evolutionary prototype

I. PENDAHULUAN

CV Restu Mande merupakan perusahaan manufaktur sekaligus perusahaan dagang yang berlokasi di Jalan Katamso, Bandung, Jawa Barat dan berdiri sejak tahun 2004. CV Restu Mande memproduksi dan menjual masakan serta produk kemasan khas padang. Sampai saat ini, terdapat 2 kategori produk kemasan yang dijual yaitu 7 jenis bumbu padang kemasan dan 14 jenis rendang kemasan. Selain itu, untuk masakan padang yang dijual terdapat 42 jenis. Dalam menjalankan proses bisnisnya, CV Restu Mande memiliki 12 karyawan dengan pembagian tugas yaitu 2 orang sebagai kasir, 4 orang sebagai juru masak, dan 6 orang sebagai pelayan.

Pada CV tersebut terdapat transaksi penjualan tunai dan kredit, pelunasan piutang, retur penjualan kredit, dan pembayaran beban. Transaksi tersebut hanya didukung menggunakan mesin kasir dan Ms. Excel. Hal ini sangat mengganggu proses bisnis pada unit penjualan yang menyebabkan proses pembuatan laporan lama.

Penelitian ini bertujuan untuk membuat aplikasi yang dapat melakukan pencatatan transaksi penjualan tunai dan kredit, pelunasan piutang, retur penjualan kredit, dan pembayaran beban, dapat menyediakan informasi berupa tingkat penjualan dan analisis laba perusahaan, serta menyediakan analisis penjualan dalam bentuk grafik.

II. METODE PENELITIAN

Metode yang digunakan dalam penelitian ini adalah sebagai berikut :

A. Metode penelitian

Metode pengembangan yang digunakan dalam pembuatan aplikasi ini yaitu dengan merapkan tahapan-tahapan pada model *evolutionary prototype*.

Pada metode *evolutionary prototype*, Menurut Sommervil terdapat empat tahapan yaitu [1]

1. Analisis kebutuhan *user*
2. Membuat *prototype*
3. Menyesuaikan *prototype* dengan keinginan *user*
4. Menggunakan *prototype*

B. Jurnal

Jurnal merupakan media untuk mencatat transaksi perusahaan yang dilakukan secara kronologis dengan menunjukkan rekening atau akun yang harus didebet dan dikredit beserta jumlah rupiahnya. Sebelum dibukukan ke dalam buku besar, transaksi yang terjadi di perusahaan dicatat terlebih dahulu ke dalam jurnal. Oleh karena itu jurnal disebut sebagai pencatatan pertama dalam siklus akuntansi [2].

C. Buku Besar dan Buku Besar Pembantu Piutang

Buku besar umum selalu dibuat untuk seluruh akun laporan keuangan. Sedangkan buku besar pembantu hanya khusus dibuat untuk piutang dagang dan utang dagang. Dengan adanya buku besar pembantu yang mencatat tagihan ke masing-masing pelanggan dan yang mencatat utang ke masing-masing *supplier*, maka akan memudahkan perusahaan untuk mengontrol saldo keseluruhan piutang dagang dan utang dagang [2].

D. Rasio Analisis Profitabilitas

Rasio profitabilitas yang juga dikenal sebagai rasio rentabilitas, merupakan rasio yang digunakan untuk mengukur kemampuan perusahaan dalam menghasilkan laba dari aktivitas bisnisnya atau sumber daya yang dimilikinya, seperti berasal dari kegiatan penjualan, penggunaan aset, maupun penggunaan modal.

1. **Marjin laba kotor** merupakan rasio yang digunakan untuk mengukur besarnya presentase laba kotor atas penjualan bersih. Semakin tinggi marjin laba kotor, maka semakin tinggi pula laba kotor yang dihasilkan dari penjualan bersih. Hal ini dapat disebabkan tingginya harga jual dan/atau rendahnya harga pokok penjualan. Berikut rumus marjin laba kotor.

$$\text{Marjin Laba Kotor} = \frac{\text{Laba Kotor}}{\text{Penjualan bersih}}$$

2. **Marjin laba bersih** merupakan rasio yang digunakan untuk mengukur besarnya presentase laba bersih atas penjualan bersih. Semakin tinggi marjin laba bersih, semakin tinggi pula laba bersih yang dihasilkan dari penjualan bersih. Hal ini dapat disebabkan oleh rendahnya laba sebelum pajak penghasilan. Berikut rumus marjin laba bersih [3].

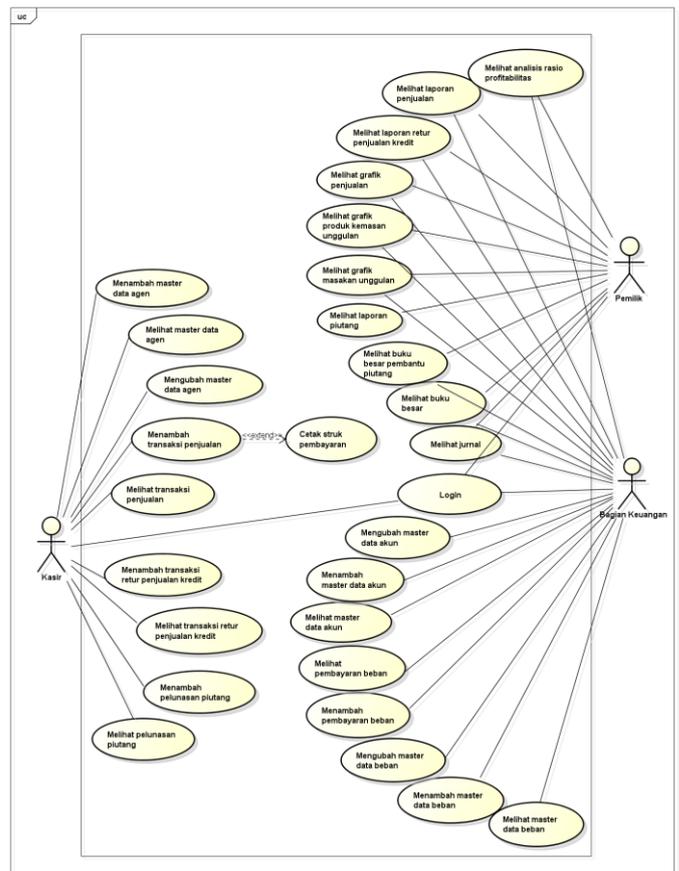
$$\text{Marjin Laba Bersih} = \frac{\text{Laba bersih}}{\text{Penjualan bersih}}$$

III. HASIL DAN PEMBAHASAN

Setelah proses bisnis dan kebutuhan atau fungsionalitas yang akan dirancang telah diketahui, selanjutnya akan dilakukan

perancangan sistem maupun perancangan basis data. Perancangan sistem digambarkan menggunakan *Entity Relationship Diagram* (ERD).

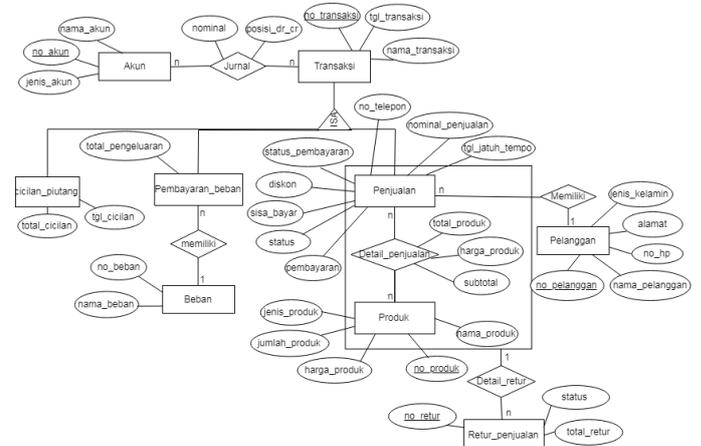
A. Usecase Diagram



Gambar 1 Usecase Diagram

Gambar 1 merupakan gambaran *Usecase Diagram* dari proses bisnis yang berjalan di KPRI Rukun makmur. Pada *Usecase* tersebut terdapat tiga aktor yaitu bendahara, staff gudang, dan kasir.

B. Entity Relationship Diagram



Gambar 2 Entity Relationship Diagram

Gambar 2 memiliki entitas sebanyak sembilan entitas 37 atribut. Entitas tersebut berupa COA, transaksi, penjualan,

cicilan piutang, retur, pembayaran beban, produk, agen, dan beban.

IV. IMPLEMENTASI DAN PENGUJIAN

A. Implementasi Basis Data

Tabel	Tindakan
akun	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
bahan_baku	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
bahan_penolong	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
bbb	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
bbp	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
beban_beban	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
bop	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
bbki	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
ololatan_piutang	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
ololatan_utang	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
detail_bbb	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
detail_bbp	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
detail_bki	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
detail_pembelian	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
detail_pembelian_penolong	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
detail_penjualan	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
hpp_produk	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
Jurnal	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
kartu_toko	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
overhead_pabrik	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
pelanggan	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
pembayaran_beban	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
pembelian	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
penjualan	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
produk	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
produksi	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
retur_penjualan	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
supplier	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
tanaga_jaris	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
transaksi	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
ucur	Jejaki Struktur Cari Tambahkan Kosongkan Hapus
32 tabel	Jumlah

Gambar 3 Implementasi Basis Data

Gambar 2 Merupakan implementasi basis data dari sistem pada seluruh proses bisnis di CV Restu Mande.

B. Implementasi Proses

- Penjualan

No Penjualan	Tanggal Penjualan	Nama Pelanggan	Pembayaran	Sisa Cicilan	Harga Total	Pajak	Ekoran	Status Pembayaran	Aksi
TR_00001	07-05-2019	Vind Kusuma	Rp. 5.000,00	Rp. 0,00	Rp. 5.000,00	Rp. 0,00	Rp. 0,00	lunas	[A] [D]
TR_00002	07-05-2019	Vind Kusuma	Rp. 10.000,00	Rp. 30.000,00	Rp. 100.000,00	Rp. 0,00	Rp. 0,00	belum lunas	[A] [D]
TR_00001	08-05-2019		Rp. 200.000,00	Rp. 0,00	Rp. 200.000,00	Rp. 0,00	Rp. 0,00	lunas	[A] [D]
TR_000012	08-05-2019	Bambang Waktiana	Rp. 5.000,00	Rp. 100.000,00	Rp. 105.000,00	Rp. 0,00	Rp. 0,00	belum lunas	[A] [D]

Gambar 4 Halaman Penjualan

Gambar 4 merupakan halaman penjualan. Penjualan dilakukan secara tunai dan kredit dilakukan pada halaman ini.

- Pelunasan piutang

No Penjualan	Tanggal Penjualan	Tanggal Jatuh Tempo	Nama Pelanggan	Total Penjualan	Sisa Cicilan	Sisa Hart
TR_00002	07-05-2019	05-06-2019	Vind Kusuma	Rp. 100.000,00	Rp. 30.000,00	20
TR_000012	08-05-2019	08-06-2019	Bambang Waktiana	Rp. 105.000,00	Rp. 100.000,00	30

Gambar 8 Pelunasan Piutang

Pelunasan piutang merupakan transaksi yang dilakukan untuk melunasi pembayaran secara kredit oleh agen.

- Retur Penjualan Kredit

No Penjualan	Total Harga	Aksi
TR_00002	Rp. 100.000,00	[A] [D]
TR_000012	Rp. 105.000,00	[A] [D]

Gambar 9 Retur Penjualan Kredit

Retur penjualan kredit merupakan transaksi untuk pengembalian produk kemasan yang dijual secara kredit

- Pembayaran Beban

No Pembayaran Beban	Nama Beban	Total Beban
TR_000005	beban toko	Rp. 50.000,00

Gambar 5 Pembayaran Beban

Transaksi pembayaran beban merupakan kegiatan yang dilakukan oleh kasir untuk membayar beban operasional dan administrasi.

- Jurnal

No	Tanggal Transaksi	Nama Akun	Ref	Debit	Kredit
1	2019-05-07	kas	111		Rp. 5.000,00
2	2019-05-07	Pendapatan	411		Rp. 5.000,00
3	2019-05-07	kas	111		Rp. 50.000,00
4	2019-05-07	piutang	112		Rp. 50.000,00
5	2019-05-07	Pendapatan	411		Rp. 100.000,00
6	2019-05-07	Pendapatan	411		Rp. 20.000,00
7	2019-05-07	kas	111		Rp. 20.000,00

Gambar 6 Jurnal

- Buku Besar

Buku Besar: piutang	No Akun: 112					
no	tanggal	nama akun	ref	debit	kredit	saldo
1	2019-05-07	piutang	112	Rp. 50.000,00		Rp. 50.000,00
2	2019-05-07	piutang	112		Rp. 30.000,00	Rp. 30.000,00
3	2019-05-08	piutang	112	Rp. 100.000,00		Rp. 130.000,00

Gambar 7 Buku Besar

• **Buku Besar Pembantu Piutang**

Nama	Vinli Kusuma		
Alamat	Yogyakarta		
No Hp	08123212343		
	debit	credit	saldo
2019-05-07	Rp. 50.000,00		Rp. 50.000,00
2019-05-07		Rp. 20.000,00	Rp. 30.000,00

Gambar 13 Pembayaran Beban

• **Grafik Produk Kemasan Unggulan**



Gambar 18 Pembayaran Beban

• **Laporan Penjualan**

No	Tanggal Transaksi	Nama Barang	Harga Barang	Total Barang	Total Harga
1	2019-05-07	mas-jauh	Rp. 5.000,00	1	Rp. 5.000,00
2	2019-05-07	Bembang	Rp. 20.000,00	1	Rp. 100.000,00
3	2019-05-08	Bembang	Rp. 20.000,00	10	Rp. 200.000,00
4	2019-05-08	mas-jauh	Rp. 5.000,00	1	Rp. 5.000,00
5	2019-05-08	Bembang	Rp. 20.000,00	5	Rp. 100.000,00
6	2019-05-09	Bembang	Rp. 20.000,00	2	Rp. 40.000,00
Total					Rp. 400.000,00

Gambar 14 Pembayaran Beban

• **Grafik Masakan Unggulan**



Gambar 19 Pembayaran Beban

• **Laporan Piutang**

No	Tanggal Transaksi	Nama Pelanggan	Total Harga	Pembayaran	Sisa Pembayaran
1	2019-05-07	Vinli Kusuma	Rp. 100.000,00	Rp. 70.000,00	Rp. 30.000,00
2	2019-05-08	Bembang Witasumo	Rp. 105.000,00	Rp. 5.000,00	Rp. 100.000,00
Total					Rp. 130.000,00

Gambar 15 Pembayaran Beban

• **Rasio Analisis Profitabilitas**

Laporan NPM & GPM		
Periode Tahun 2019 Bulan Mei		
Margin Laba Kotor	=	Labas Rotor
	=	Penjualan Bersih
	=	410.000,00
	=	410.000,00
	=	1,00
Dari perhitungan diatas, gross profit margin atau margin laba kotornya diperoleh nilai 1,00. Hal ini berarti setiap penjualan Rp. 1,00, memperoleh laba kotor Rp. 1,00.		
Margin Laba Bersih	=	Labas Bersih
	=	Penjualan Bersih
	=	300.000,00
	=	410.000,00
	=	0,73
Dari perhitungan diatas, net profit margin atau margin laba bersihnya diperoleh nilai 0,73. Hal ini berarti setiap penjualan Rp. 1,00, memperoleh laba bersih Rp. 0,73.		

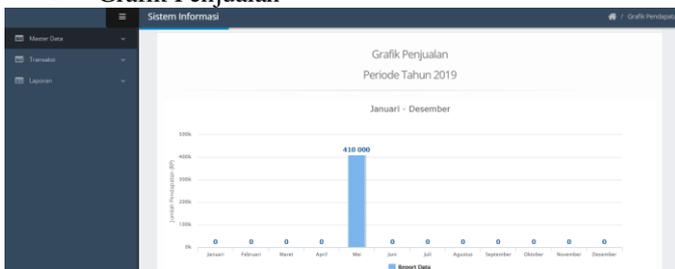
Gambar 20 Rasio Analisis Profitabilitas

• **Laporan Retur Penjualan Kredit**

Tanggal Transaksi	No Transaksi	Nama Pelanggan	Nama Produk	Total Produk	Harga Produk	Total Retur
2019-05-07	TR_000002	Vinli Kusuma	Bembang	1	Rp. 20.000,00	Rp. 20.000,00
Total						Rp. 20.000,00

Gambar 16 Pembayaran Beban

• **Grafik Penjualan**



Gambar 17 Pembayaran Beban

V. KESIMPULAN

Dari pengujian proyek akhir yang telah dilakukan dapat disimpulkan bahwa aplikasi memiliki fungsi sebagai berikut.

- Aplikasi ini dapat membantu pengguna dalam mengelola transaksi penjualan produk kemasan dan masakan secara tunai, serta transaksi penjualan kredit produk kemasan.
- Aplikasi ini dapat membantu pengguna dalam mengelola daftar pelanggan.
- Aplikasi ini dapat membantu pengguna dalam mengelola transaksi pelunasan piutang atas transaksi penjualan kredit produk kemasan.
- Aplikasi ini dapat membantu pengguna dalam mengelola transaksi retur penjualan kredit produk kemasan.
- Aplikasi ini dapat membantu user dalam mengelola transaksi pembayaran beban operasional.
- Aplikasi ini dapat membantu pengguna dalam membuat jurnal, buku besar, buku besar pembantu piutang, laporan retur penjualan kredit, laporan penjualan, laporan piutang, grafik penjualan, grafik produk kemasan unggulan, grafik masakan unggulan, dan analisis rasio profitabilitas.

PENGHARGAAN

Proyek akhir ini dapat diselesaikan dengan baik berkat dukungan dari orang tua, ibu Renny Sukawati selaku pembimbing 1, bapak Monterico Adrian selaku pembimbing 2, dan teman-teman yang telah memberikan dukungan. Atas doa dan bantuan yang telah diberikan, saya mengucapkan terima kasih.

REFERENSI

- [1] S. Mulyani, Metode Analisis dan PERancangan Sistem, Jakarta: Abdi Sistematika, 2016.
- [2] S. M. Rafael Daud Ga, Akuntansi Dasar, Yogyakarta: CV ANDI OFFSET, 2017.
- [3] James C. Van Horne, John M. Wachowicz, Jr., Prinsip-Prinsip Manajemen Keuangan, Jakarta: Salemba Empat, 2013.